Questionário de Análise do Perfil do Investidor Cliente Particular

O Novo O Actualização

Em atendimento as exigências legais, o presente questionário tem o propósito de auxiliar a identificar o seu perfil de investidor, promovendo apoio a decisão na escolha dos produtos financeiros que melhor se adeqúem ao seu perfil.

Para tal, é preponderante que se compreende os seguintes factos essenciais:

- Qual a experiência e conhecimentos do cliente em matéria de investimentos e os riscos envolvidos;
- Verificar se a situação financeira do cliente permite suportar os riscos de investimento.

Para cada questão, escolha a alternativa que mais se aproxima dos seus objectivos e expectativas de investimento.

| Identificação do Cliente | | | | | | |
|---|--|-----------------------|-------------------|-------------------------|--|--|
| Nome: | | | | | | |
| NIF: | | | | | | |
| Idade: O 18 à 25 ar | nos O 26 à 35 anos | O 36 à 45 aı | nos O Ma | is de 45 anos | | |
| Habilitações académicas | : O Ensino básico ou inf | erior O Ensino m | édio O Cu | rso técnico/bacharel | | |
| O Licenciatura, pós-graduação, mestrado ou doutoramento - gestão/econor | | | | | | |
| | O Licenciatura, pós-graduação, mestrado ou doutoramento - outras áreas | | | | | |
| Nível de conhecimento e | experiência do cliente | | | | | |
| Qual das alternativas abaixo melhor classifica a sua formação e experiência no mercado financeiro? | | | | | | |
| O Não possuo formação ao | adémica ou conheciment | o do mercado finan | ceiro. | | | |
| O Possuo formação acadér | nica na área financeira, m | as não tenho experi | ência com instru | mentos financeiros. | | |
| O Possuo formação acadér | nica em outra área, mas p | ossuo conheciment | to de mercado fir | nanceiro. | | |
| O Possuo formação acadér | nica na área financeira e p | leno conhecimento | do mercado e in | strumentos financeiros | | |
| A que tipos de serviços re | corre junto do seu interm | nediário financeiro | • | | | |
| O Sou titular de contas de depósitos, não tendo até ao momento investido em instrumentos financeiros. | | | | | | |
| O Dou ordens em mercado subscrição em fundos de ir | | DIVA) e não regular | mentados (Ex.: m | nercado de balcão) e/ou | | |
| O Delego a gestão da minha | a carteira a especialistas (| inclui gestão discric | ionária). | | | |
| O Contrato serviço de cons | ultoria. | | | | | |
| Da seguinte lista de produ anos. | itos financeiros, indique | em quais já investi | u e qual a freque | ência nos últimos dois | | |
| Instrumento Financeiro | | Nunca Investi | 1 a 4 vezes | 5 ou mais vezes | | |
| Depósitos à Prazo | | | | | | |
| | | | | | | |

Situação Financeira e Objectivos de Investimento

Fundos de Investimento Mobiliário

Fundos de Investimento Imobiliário

Obrigações

Acções

Bilhetes do Tesouro

| | _ | | |
|---------------|-----------------|--------------------|-----------------|
| Indiana a cua | randa manca | l média (valores | om Kwonzoci |
| munuue a sua | Tellua lilelisa | i ilieula ivaluies | eiii kwaii/asi. |

 $O \le 500 \text{ miil}$ $O > 500 \text{ mil} \le 2 \text{ milhões}$ O > 2 milhões O > 5 milhões

Indique o valor aproximado do seu património, incluindo imobiliário (valores em Kwanzas).

O < 10 milhões O > 10 milhões < 50 milhões O > 50 milhões < 100 milhões O > 100 milhões

Kassai SGOIC, (SU), S.A.

Questionário de Análise do Perfil do Investidor Cliente Particular

| Que percentagem do seu rendimento pretende investir em produtos financeiros? | | | | | | | |
|--|-------|--|--|--|--|--|--|
| O Menos de 10% O Entre 10% e 20% O Entre 20% e 40% O Acima de 40% | | | | | | | |
| Que motivos o levam a investir em produtos financeiros? | | | | | | | |
| O Preservação de capital para não perder valor ao longo do tempo, assumindo baixos riscos de perdas. | | | | | | | |
| O Aumento gradual do capital ao longo do tempo, assumindo riscos moderados. | | | | | | | |
| O Aumento de capital acima da taxa de retorno média do mercado, mesmo que isso implique assumir risc perdas elevadas. | os de | | | | | | |
| O Obter no curto prazo retornos elevados e significativamente acima da taxa de retorno média do merassumindo riscos elevados. | cado, | | | | | | |
| Por quanto tempo pretende investir? | | | | | | | |
| O Menos de 1 ano O Até 1 ano O Até 3 anos O Até 5 anos O Acima de 5 anos | | | | | | | |
| Caso as suas aplicações sofressem uma queda superior a 30% o que faria? | | | | | | | |
| O Resgataria todo o investimento e assumiria a perda. | | | | | | | |
| O Manteria o investimento até voltar ao investimento inicial para de seguida investir num instrumento m volátil. | enos | | | | | | |
| O Manteria o investimento porque espero retornos a longo prazo, as flutuações a curto prazo não são preocupantes. | | | | | | | |
| O Aumentaria o investimento para aproveitar as oportunidades do mercado. | | | | | | | |
| Tendo em consideração a rendibilidade das seguintes carteiras no final do ano, qual delas escolheria? | 1 | | | | | | |
| O A - Rendibilidade entre 1% a 5% | | | | | | | |
| O B - Rendibilidade entre -5% a 15% | | | | | | | |
| O C - Rendibilidade entre - 10% a 20% | | | | | | | |
| O D - Rendibilidade entre -15% a 35% | | | | | | | |
| Conservador (até 25 pontos): Trata-se de um investidor avesso ao risco e com preferência por investimentos seguros. Moderado (entre 25 e 40 pontos): Trata-se de um investidor que, mesmo não estando disposto a assumir grandes riscos, está disposto a assumir um prazo mais longo de investimento, de forma a poder acomodar uma eventual oscilação adversa do rendimento. Agressivo (acima de 40 pontos): Trata-se de um investidor que procura produtos com uma rentabilidade mais elevada, comparando a média do mercado, e está disposto a assumir o risco de perda total ou até superior do capital investido. | | | | | | | |
| Assinatura do Subscritor Data | | | | | | | |
| Conferido por: Assinatura Data | | | | | | | |
| | | | | | | | |

Kassai SGOIC, (SU), S.A.